

I4U Consulting di Nigrelli Marco
Via Vespucci 2
20093 Cologno Monzese MILANO
+39 3356810104
marco.nigrelli@i4uconsulting.eu



OGGETTO: Presentazione servizi consulenza

Milano Maggio 2018

Spettabile Azienda,

sono un Ingegnere Elettronico attivo da molti anni nel settore dell'Information and Communication Technology, iscritto all'Ordine degli Ingegneri della Provincia di Milano, e nell'ultimo anno focalizzato alla Trasformazione Digitale in atto presso le PMI italiane.

La mia passata esperienza professionale, e la recente **certificazione manageriale di Innovation Manager** ricevuta dal **RINA** a seguito della partecipazione allo short master organizzato da Federmanager, mi hanno permesso di acquisire una significativa esperienza su tutti gli aspetti tecnici, commerciali e manageriali inerenti la gestione di progetti di **Digital Trasformation**. Dagli aspetti relativi al Business Model, ai processi aziendali, alla Customer Experience.

In particolare le competenze maturate in tematiche relative ai Big Data, IoT, Data Center, Cloud, Analytics, Wearables, 3D Printing, IA, VR/AR e Robotica, mi permettono di **analizzare ed indirizzare lo sviluppo innovativo** del tessuto industriale a partire dall'analisi dei fabbisogni. In questo ambito è possibile erogare un **Audit** con cui misurare la **maturità** dell'azienda verso il paradigma **Industry 4.0** ed identificare un piano di intervento a misura dell'azienda cliente.

Oltre ad indirizzare lo sviluppo innovativo delle aziende clienti, grazie alla iscrizione all'Albo di Categoria, sono inserito nella lista degli Ingegneri dell'ordine della Provincia di Milano al fine di poter **rilasciare perizia tecnica** per accedere agli incentivi definiti per il **Piano Impresa 4.0**.

Il mondo dell'Innovation e della Industry 4.0 è molto collegato a Università e Start-Up e per questo motivo sono anche disponibile come mentor per start-up essendolo già per una Start-Up di giovani imprenditori tramite l'organizzazione no-profit Innovits.

Completano il profilo delle mie esperienze le attività in ambito **commerciale internazionale** con la definizione, applicazione e monitoring delle **strategie di vendita** in particolar modo rivolte alla vendita B2B indiretta.

Vi ringrazio per la Cortese attenzione e restando in attesa di un Vostro gentile riscontro, porgo frattanto i miei più

Cordiali Saluti

Marco Nigrelli

INFORMAZIONI PERSONALI

Ing. Marco Nigrelli



📍 Via Vespucci 2, 20093, Cologno Monzese (MI), Italia

☎ +39 02 27305443 📱 +39 335 6810104

✉ marco.nigrelli@i4uconsulting.eu

🌐 <https://www.linkedin.com/in/marconigrelli/>

Sesso Maschio | Data di nascita 24/01/1969 | Nazionalità Italiana



Professionista esperto con ottima conoscenza in ambito vendite, marketing, sviluppo ed implementazione di strategie, sia in ambiti internazionali che locali. Elevata competenza in ambito prodotti IT (hardware e software) nonché di servizi Cloud e Servizi Gestiti. Gestione di progetti con focus sul target ed il risultato.

Fermamente convinto che ogni strategia aziendale debba partire dalla valutazione del bisogno del cliente analizzando come le abitudini dello stesso possano beneficiare dei punti di forza dell'azienda, nonché come la stessa debba evolvere per soddisfare i nuovi bisogni dei clienti.

Questo aspetto è particolarmente vero grazie all'introduzione di nuove tecnologie all'interno delle organizzazioni aziendali, sia che si tratti di nuovi macchinari intelligenti, o di un nuovo CRM che faccia uso di analytics e Big Data, oppure di sensori che con l'IoT definiscano nuovi servizi da offrire ai clienti.

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

Mag. 2017 – Oggi

Consulente Aziendale

I4U Consulting di Nigrelli Marco

I4U è uno Studio professionale, rivolto alle PMI che nasce per supportare i propri clienti a maturare una strategia di trasformazione digitale che possa accrescere le opportunità di business.

L'attività si articola nelle seguenti attività principali

Industry 4.0

- Consulenza manageriale e di processo legata alla trasformazione digitale (Vendite, Marketing, IT, Sviluppo Prodotti, Logistica, Produzione etc). In questo ambito I4U Consulting ha sviluppato un processo di assesment e di audit per verificare la maturità rispetto al paradigma Industry 4.0 dei propri clienti, identificando quali possono essere i passi più efficaci per raggiungere una maturità completa in questo ambito. Oltre ad operare sui propri clienti, I4U Consulting ha sviluppato in questo ambito un accordo di collaborazione con Lenovo.
- Attività periziale in ambito Piano Impresa 4.0. La legge di Bilancio 2018 prevede la necessità di una perizia giurata per accedere all'incentivo dell'Iperammortamento se l'investimento prevede una spesa superiore ai 500.000 €.
- Certificato RINA "Innovation Manager" – CCM 111/18
- Presente nell'elenco Candidati Industria 4.0 predisposto dall'Ordine degli Ingegneri della Provincia di Milano

Regolamento Europeo in materia di trattamento dati personali (GDPR)

- Consulenza di adeguamento della politiche di trattamento dei dati personali per adeguamento alla normativa
- Attività di Data Protection Officer così come definito dal Regolamento stesso all'art. 37 e successivi

Consulenza Vendita e Marketing

- Consulenza manageriale e di processo legata allo sviluppo di canali B2B nonché attività di consulenza marketing con esperienze acquisite in aziende multinazionali del settore IT.
- Attività di Temporary management

Attività o settore: Consulenza

Nov. 2017 - Oggi **Associate Member**

Innovits

- Attività di mentor a start up innovative al fine di aiutare l'imprenditore a raggiungere un livello di maturità necessario per presentarsi al mercato.

Attività o settore: Consulenza

Lug. 2004 – Apr. 2017 **Manager Aziendale in ambito Vendite e Marketing**

Fujitsu-Siemens Computers, FUJITSU

- 13 anni di esperienza Internazionale in ambito Marketing e Vendite con particolare riferimento al B2B in tematiche strettamente connesse alla Digital Transformation.
- Partecipazione in progetti di Innovazione
- Gestione di progetti di Change Management
- Gestione di progetti di Internazionali
- Gestione di progetti di Strategia aziendale
- Gestione di Internazionalizzazione di processi
- Partecipazione in task force internazionali di focalizzazione
- Gestione di Team internazionali

Attività o settore: IT hardware e servizi

Ago. 2001 – Giu. 2004 **Product Marketing Manager e Business Developer**

Hewlett-Packard; Compaq

- Gestione del ciclo di Product Management in ambito Enterprise (Server e Storage con particolare riferimento a tematiche di Virtualizzazione, Data Protection, Sicurezza, Open Source, High Availability)
- Interazione con le forze di vendite locali, dirette ed indirette.
- Definizione delle politiche commerciali e di marketing locali per i prodotti assegnati

Attività o settore: IT hardware e servizi

Sett. 1995 – Lug. 2001 **System Engineer**

Intel

- Progettazione di Reti informatiche con particolare riferimento a tecnologie di Switch, Firewall, Crittografia, DMZ, SSL,/TSL, Web Server, File Server, Mail Server.

Attività o settore: HW e SW

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

1987-1993 **Laurea Vecchio Ordinamento in Ingegneria Elettronica**

Politecnico di Milano

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Altre lingue

Inglese

COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
C1	C1	B2	B2	B1

Livelli: A1/A2: Utente base - B1/B2: Utente intermedio - C1/C2: Utente avanzato
[Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue](#)

- Competenze comunicative**
- Possiedo ottime competenze comunicative acquisite durante la mia esperienza di Manager Vendite e Marketing
 - Possiedo inoltre ottime capacità di relazione anche con top management aziendale avendo avuto come Manager Diretti anche dei Vice President Internazionali
 - Inoltre ho più volte dovuto presentare a grosse platee, nonché ho fatto da formatore durante la mansione di Product Manager e System Engineer.

- Competenze organizzative e gestionali**
- Capacità di lavorare in gruppo anche non gerarchico come durante le task force.
 - Coordinamento di risorse dirette e funzionali nel periodo di Manager Marketing e Vendite
 - Come consulente molto spesso interagisco con il top management aziendale così come con i riporti più operativi dimostrando flessibilità e capacità gestionali

- Competenze professionali**
- Con la professione consulenziale ho sviluppato la capacità di Innovation Manager nonché quella di Data Protection Officer grazie a corsi e certificazioni dedicate (vedi in basso)
 - Durante il mio mandato di Responsabile Marketing Worldwide ho, fra le varie responsabilità, avuto l'incarico di presentare ai clienti diverse soluzioni di Digital transformation che la società si preparava a portare nel mercato Europeo, facendo da apri pista per diversi progetti in ambito IoT, Big Data, Sensori per accesso fisico, Sistemi RFID, gestione delle persone in ambienti ostili.

Competenze digitali

AUTOVALUTAZIONE				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Utente Avanzato	Utente Avanzato	Utente Avanzato	Utente Avanzato	Utente avanzato

Livelli: Utente base - Utente intermedio - Utente avanzato
[Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione](#)

- Buona padronanza degli strumenti della suite per ufficio (elaboratore di testi, foglio elettronico, software di presentazione)
- Ottima conoscenza delle problematiche relative ai CRM, ERP, Database
- Ottima padronanza delle tematiche relative alla Digital Transformation come IoT, Big Data, Robotica, Cobot, Analytics, IA, VR/AR; Stampa 3D, wearable technologies ed altre

- Altre competenze**
- Certificazione RINA delle competenze Manageriali con disciplinare FEDERMANAGER ed in particolare certificazione in ambito Innovation Manager
 - Corso di Alta Formazione di DPO di 80 ore in svolgimento presso FOIM
 - Corso Nazionale di Automazione e Robotica 2017 - SIRI

Patente di guida A e B

ULTERIORI INFORMAZIONI

Iscrizione Albo Iscritto all'Albo degli Ingegneri di Milano e Provincia
 Membro della Commissione "Start Up e progetti Innovativi"

Dati personali Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

Il sottoscritto è a conoscenza che, ai sensi dell'art. 26 della legge 15/68, le dichiarazioni mendaci, la falsità negli atti e l'uso di atti falsi sono puniti ai sensi del codice penale e delle leggi speciali.



CERTIFICAZIONE DELLE COMPETENZE PROFICIENCY CERTIFICATION

CERTIFICATO N. CCM-111/18
CERTIFICATE No.

SI CERTIFICA CHE
IT IS HEREBY CERTIFIED THAT

Marco NIGRELLI

Nato a **MILANO (MI)** il **24/01/1969**
Born in on

SODDISFA I REQUISITI SPECIFICATI NEL
MEETS THE REQUIREMENTS SPECIFIED IN THE

Disciplinare per la valutazione e la certificazione delle competenze manageriali

emesso da FEDERMANAGER / *issued by FEDERMANAGER*

per le seguenti tipologie di manager/consulenti di direzione
for the following types of managers/management consultants

Innovation manager

Employment background

Economic sector: Information technology
Enterprise size: BIG (>250 employees and annual turnover > 50 million euro)
Nature of ownership: Listed on stock exchange

Prima Emissione <i>First Issue</i>	20.03.2018
Emissione Corrente <i>Current Issue</i>	20.03.2018
Data scadenza <i>Expiry Date</i>	19.03.2021

Andrea Alloisio

RINA Services S.p.A.
Via Corsica 12 – 16128 Genova Italy

Il presente certificato è composto da 1 pagina
This certificate consists of 1 page